

Making the everyday
extraordinary.

Fiskars, Gerber, Iittala,
Royal Copenhagen, Waterford,
Wedgwood, Arabia, Gilmour,
Royal Albert, Royal Doulton,
Rörstrand

HALVÅRSRAPPORT JANUARI–JUNI 2018: Jämförbara omsättningen och jämförbara EBITA minskade, utsikterna för jämförbara EBITA år 2018 oförändrade

Andra kvartalet 2018 i korthet:

- Omsättningen minskade med 6,0 % till 272,6 milj. euro (4–6/2017: 290,0)
- Jämförbara omsättningen¹⁾ minskade med 0,8 %
- Jämförbara²⁾ EBITA förblev på föregående årets nivå vid 22,3 milj. euro (22,4)
- EBITA minskade till 20,2 milj. euro (21,3)
- Kassaflödet från den löpande verksamheten före finansiella poster och skatt var 42,7 milj. euro (48,6)
- Resultatet per aktie (EPS) var 0,13 euro (0,31, jämförbar siffra 0,14)³⁾

Januari–juni 2018 i korthet:

- Omsättningen minskade med 9,6 % till 538,7 milj. euro (1–6/2017: 596,1)
- Jämförbara omsättningen¹⁾ minskade med 3,5 %
- Jämförbara²⁾ EBITA minskade med 16 % till 45,9 milj. euro (54,4)
- EBITA minskade till 42,2 milj. euro (52,2)
- Kassaflödet från den löpande verksamheten före finansiella poster och skatt var 3,5 milj. euro (2,2)
- Resultatet per aktie (EPS) var 0,33 euro (1,39, jämförbar siffra 0,43)³⁾

Utsikterna för jämförbara omsättningen år 2018 uppdaterade (den 18.7.2018):

Fiskars förväntar sig att koncernens jämförbara omsättning¹⁾ kommer att vara något lägre år 2018 jämfört med år 2017. Jämförbara²⁾ EBITA förväntas öka jämfört med år 2017. Årets fjärde kvartal är viktigt både gällande omsättning och lönsamhet.

De tidigare utsikterna för år 2018 (den 7.2.2018):

Tidigare förväntade sig Fiskars att koncernens jämförbara omsättning¹⁾ och jämförbara²⁾ EBITA ökar år 2018 jämfört med år 2017.

Fiskars verkställande direktör Jaana Tuominen:

”Under det senaste kvartalet har vi framskridit bra gällande vår operativa effektivitet. Vi arbetar mer disciplinerat för att utnyttja de möjligheter våra starka varumärken har. Vi fokuserar på att bygga ett enhetligt bolag med kompetenser för att uppnå tillväxt och stabilt mervärde för våra intressenter.

Den försenade vårsäsongen under årets första kvartal flyttade leveranser inom trädgårdsverksamheten till årets andra kvartal och då väderförhållandena var bättre återhämtade sig Functional Americas-verksamheten väl från den långsamma starten på året. Försäljningen av trädgårdsprodukter ökade också i Norden, men det uppvägde inte den svagare utvecklingen i övriga länder i Europa.

Den jämförbara omsättningen minskade i Living-segmentet. Minskad trafik till affärer på vissa marknader samt den fortsatta omställningen av detaljhandeln inverkar på efterfrågan. Vi siktar på att driva försäljningen och fortsätter att utveckla vår kanalstrategi. Detta inkluderar den egna e-handeln, där vår omsättning ökade. Vi har gjort framsteg inom vår operativa effektivitet i English & Crystal Living-verksamheten, men omsättningen fortsätter att vara en utmaning. Scandinavian Living-verksamheten utvecklas enligt våra förväntningar.

Jag var glad att se jämförbara EBITA förbättras inom segmentet Functional trots nedgången i omsättning. Det skedde tack vare verksamheterna Functional EMEA och Outdoor, där våra insatser för förbättrad effektivitet bär frukt.

1) År 2017 omräknat i jämförbara valutakurser, utan omsättningen som rapporterades år 2017 för den avyttrade krukverksamheten i Europa (december 2016). I utsikterna för 2018 räknas jämförbara omsättningen utan inverkan från valutakurser, företagsköp och divesteringar

2) Jämförelsestörande poster i EBITA inkluderar poster såsom omstruktureringkostnader, nedskrivningar eller avsättningar, integrationskostnader och resultatpåverkan från avyttrade verksamheter

3) I resultatet per aktie ingår inte nettoförändringar i det verkliga värdet av bolagets investeringsportfölj. De jämförbara siffrorna för 4–6/2017 och 1–6/2017 har justerats i enlighet med detta.

Fiskarskoncernen sänkte sina utsikter för den jämförbara omsättningen för helåret 2018. Vi väntar oss nu att den jämförbara omsättningen blir något lägre år 2018 än år 2017. Vi förväntar oss fortfarande att jämförbara EBITA ökar jämfört med år 2017.

Vi tar beslutsamt itu med att åtgärda de utmaningar som påverkar vår verksamhet. Vi fokuserar på vår försäljning, eftersom i synnerhet det fjärde kvartalet är viktigt för segmentet Living, både i fråga om omsättning och lönsamhet. Dessutom fortsätter vi att hantera våra kostnader aktsamt.

I november 2018 ordnar Fiskars en kapitalmarknadsdag för att i närmare detalj diskutera vår strategi och hur den förverkligas.”

Koncernens nyckeltal

Miljoner euro	4–6 2018	4–6 2017	Förändr.	1–6 2018	1–6 2017	Förändr.	2017
Omsättning	272,6	290,0	-6,0 %	538,7	596,1	-9,6 %	1 185,5
Jämförbar omsättning ¹⁾	272,6	274,7	-0,8 %	538,7	558,3	-3,5 %	1 184,0
EBITA	20,2	21,3	-5 %	42,2	52,2	-19 %	113,2
Jämförelsestörande poster i EBITA ²⁾	-2,1	-1,1		-3,7	-2,2		-5,8
Jämförbart EBITA	22,3	22,4	0 %	45,9	54,4	-16 %	119,0
Rörelseresultat (EBIT)	16,7	17,8	-6 %	35,7	45,2	-21 %	97,9
Resultat före skatt	17,0	33,9		42,1	148,2		217,8
Periodens resultat	10,8	25,8		27,3	114,0		167,1
Nettoförändring av verkligt värde på investeringsportfölj	-36,6	17,4		-23,0	98,7		107,9
Resultat/aktie, euro ³⁾	0,13	0,14		0,33	0,43		0,98
Eget kapital/aktie, euro				15,05	15,02	0 %	15,53
Kassaflöde från löpande verksamhet före finansiella poster och skatter	42,7	48,6	-12 %	3,5	2,2	62 %	130,5
Soliditet, %				68%	67%		69%
Nettogearing, %				17%	19%		12%
Investeringar	10,8	7,3	48 %	19,8	14,8	34 %	35,4
Personal (FTE), i genomsnitt	7 398	7 863	-6 %	7 404	7 849	-6 %	7 709

1) Omräknat i jämförbara valutakurser, utan omsättningen som rapporterades år 2017 för den avyttrade krukverksamheten i Europa (december 2016).

2) Under andra kvartalet 2018 bestod jämförelsestörande posterna av kostnader som härrörde sig till personal och kostnader som härrörde sig till Alignment-programmet. Under andra kvartalet 2017 bestod jämförelsestörande posterna av nettokostnader som härrörde sig till Alignment-programmet. Mer information om Alignment-programmet finns i bokslutskommunikén som publicerades den 7.2.2018.

3) I resultatet per aktie ingår inte nettoförändringar i det verkliga värdet av bolagets investeringsportfölj. De jämförbara siffrorna för 4–6/2017 och 1–6/2017 samt helåret 2017 har justerats i enlighet med detta.

ÄNDRINGAR I FISKARS RAPPORTERING ÅR 2018

I enlighet med den nya IFRS 9-standarderna som Fiskars tog i bruk den 1 januari 2018 rapporterar Fiskarskoncernen förändringen i verkligt värde på Wärtsilä-innehavet via övrigt totalresultat, istället för att rapportera förändringen i verkligt värde i resultaträkningen.

Jämfört med den tidigare rapporteringsprincipen innebär det här att förändringen i verkligt värde av sådana investeringar har flyttats från resultaträkningen till övrigt totalresultat, inklusive uppskjutna skatter. Ändringen har inte påverkat hur de här posterna klassificeras i balansräkningen eller dividender i resultaträkningen.

Från och med första kvartalet 2018 rapporterar Fiskars inte separat operativt resultat per aktie, i vilket förändringen i investeringsportföljens verkliga värde och mottagna dividender inte tidigare har ingått. Resultatet per aktie (EPS) för 2017 har justerats i enlighet med detta.

Mer information om ändringen ges i sektionen för redovisningsprinciper i den här halvårsrapporten.

HALVÅRSRAPPORT JANUARI–JUNI 2018

KONCERNENS RESULTATUTVECKLING

Miljoner euro	4–6 2018	4–6 2017	Förändr.	Jämförbar förändr.*	1–6 2018	1–6 2017	Förändr.	Jämförbar förändr.*	2017
Omsättning									
Koncernen	272,6	290,0	-6,0 %	-0,8 %	538,7	596,1	-9,6 %	-3,5 %	1 185,5
Living	112,4	123,1	-8,7 %	-4,7 %	224,8	252,3	-10,9 %	-6,2 %	573,9
Functional	159,4	165,9	-3,9 %	2,3 %	312,2	342,0	-8,7 %	-1,4 %	607,8
Övriga	0,8	1,0	-17,2 %	-17,2 %	1,7	1,9	-9,3 %	-9,3 %	3,8
Jämförbart EBITA									
Koncernen	22,3	22,4	0 %		45,9	54,4	-16 %		119,0
Living	2,4	7,3	-68 %		5,7	14,6	-61 %		70,7
Functional	23,2	18,3	27 %		47,3	45,1	5 %		59,7
Övriga	-3,3	-3,2	-2 %		-7,1	-5,3	-34 %		-11,5

*Omräknat i jämförbara valutakurser, utan den avyttrade krukverksamheten i Europa (december 2016)

Koncernen under andra kvartalet 2018

Fiskarskoncernens konsoliderade omsättning minskade med 6,0 % till 272,6 milj. euro (4–6/2017: 290,0). Jämförbara omsättningen minskade något då uppgången i segmentet Functional motverkades av minskningen i segmentet Living. Jämförbara omsättningen minskade inom Living-segmentet samt i Functional EMEA-verksamheten. Jämförbara omsättningen ökade inom Functional Americas-verksamheten.

Jämförbara EBITA (utom jämförelsestörande poster) förblev på föregående årets nivå vid 22,3 milj. euro (22,4). Jämförelsestörande poster i EBITA uppgick till 2,1 milj. euro (1,1) och bestod främst av kostnader i anknytning till personalen och Alignment-programmet. Fiskarskoncernens EBITA under årets andra kvartal var sammanlagt 20,2 milj. euro (21,3).

Fiskarskoncernen under januari–juni 2018

Fiskarskoncernens konsoliderade omsättning minskade med 9,6 % till 538,7 milj. euro (1–6/2017: 596,1, inklusive 1,7 milj. euro från avyttrade verksamheter). Jämförbara omsättningen minskade med 3,5 % på grund av segmenten Living och Functional. Den jämförbara omsättningen sjönk inom verksamheten Functional EMEA på grund av den kalla våren i Europa. Jämförbara omsättningen minskade också inom English & Crystal Living-verksamheten, som ännu stötte på utmaningar inom en del av sina centrala marknader. Jämförbara omsättningen ökade i Functional Americas och Outdoor-verksamheterna.

Jämförbara EBITA (utan jämförelsestörande poster) minskade med 16 % till 45,9 milj. euro (54,4) på grund av minskade försäljningsvolymerna i segmenten Living och Functional. Jämförelsestörande poster i EBITA uppgick till 3,7 milj. euro (2,2) och bestod främst av kostnader i anknytning till personalen och Alignment-programmet. Fiskarskoncernens EBITA för årets första hälft uppgick till 42,2 milj. euro (52,2).

VERKSAMHETSOMGIVNINGEN UNDER ANDRA KVARTALET 2018

Jämfört med årets första kvartal inträffade endast smärre förändringar i verksamhetsomgivningen under andra kvartalet. I USA förbättrades den ekonomiska tillväxten och detaljhandeln överlag uppvisade en blygsam tillväxt. Konsumentförtroendet minskade något i och med att oro kring upptrappningen av internationella handelsfrågor ökade mot slutet av kvartalet. Försäljningen var ännu måttlig i de relevanta kanalerna.

Konsumentförtroendet i eurozonen var i huvudsak oförändrat under andra kvartalet trots en del osäkerhet på det politiska planet. Tillväxten inom detaljhandelsförsäljningen fortsatte i rimlig takt, men regionala skillnader förekom fortfarande och t.ex. i Storbritannien fortsatte utmaningarna.

I Japan sjönk konsumentförtroendet jämfört med årets första kvartal. Tillväxttakten inom detaljhandeln minskade på motsvarande sätt, vilket ökade oron för den ekonomiska tillväxten. Den australiska marknaden var fortsatt utmanande och detaljhandeln minskade.

RAPPORTERINGSSEGMENT

Den här halvårsrapporten återspeglar Fiskars organisationsstruktur med två strategiska affärsenheter (Strategic Business Unit, SBU): Living och Functional. Fiskarskoncernens tre primära rapporteringssegment är Living, Functional och Övriga. Dessutom rapporterar Fiskars omsättningen från tre geografiska områden: Europa, Amerika och Asien-Stillahavsområdet.

SBU Living erbjuder duknings- och inredningsprodukter samt presentartiklar i premium- och lyxklassen. Enheten består av verksamheterna English & Crystal Living och Scandinavian Living. I English & Crystal Living ingår varumärken som Waterford, Wedgwood, Royal Albert och Royal Doulton. I Scandinavian Living-verksamheten ingår varumärken som littala, Royal Copenhagen, Rörstrand och Arabia.

SBU Functional erbjuder högklassiga redskap som används både i och kring hus och hem samt för uteliv. SBU Functional består av verksamheterna Functional Americas, Functional EMEA och Outdoor och i enheten ingår varumärken som Fiskars, Gerber och Gilmour.

Segmentet Övriga omfattar koncernens investeringsportfölj, fastighetsverksamheten, koncernförvaltningen och gemensamma funktioner.

Segmentet Living

Miljoner euro	4–6 2018	4–6 2017	Förändr.	1–6 2018	1–6 2017	Förändr.	2017
Omsättning*	112,4	123,1	-8,7 %	224,8	252,3	-10,9 %	573,9
Jämförbart EBITA	2,4	7,3	-68 %	5,7	14,6	-61 %	70,7
Investeringar	6,0	2,0	200 %	11,1	4,6	142 %	14,0

*Omräknat i jämförbara valutakurser minskade omsättningen i segmentet Living med 4,7 % under andra kvartalet 2018 och med 6,2 % under 1–6/2018

Segmentet Living under andra kvartalet 2018

Omsättningen i segmentet Living minskade jämfört med motsvarande period året innan och var 112,4 milj. euro (4–6 2017: 123,1). Den jämförbara omsättningen minskade med 4,7 % på grund av minskad trafik till affärer i vissa länder. Förskjutningen från fysiska affärer till onlinekanaler fortsatte. Jämförbara omsättningen i våra egna e-handelskanaler inom segmentet Living ökade. I English & Crystal Living-verksamheten kommer motvinden främst från Australien samt restaurang- och turismkanalen. Den jämförbara omsättningen ökade i Amerika med stöd av en positiv utveckling inom varuhuskanalen.

Jämförbara EBITA för segmentet Living minskade med 68 % och var 2,4 milj. euro (7,3). Huvudorsaken var lägre försäljningsvolymerna samt satsningar på varumärken, vilket begränsade de framsteg som gjorts i fråga om operativ effektivitet.

Segmentet Living under januari–juni 2018

Omsättningen i segmentet Living minskade jämfört med motsvarande period året innan och var 224,8 milj. euro (1–6 2017: 252,3). Den jämförbara omsättningen minskade med 6,2 %, på grund av English & Crystal Living-verksamheten. Verksamheten har ställts inför utmaningar inom en del av sina centrala marknader, antingen i frågan om det allmänna marknadsläget eller kanaler. Inom English & Crystal Living har arbetet med att rationalisera produktportföljen fortsatt med målet att skapa ett konkurrenskraftigt produktsortiment. I övrigt har fokus legat på att förbättra den operativa effektiviteten och ge varumärkena nytt liv. Jämförbara omsättningen inom Scandinavian Living var nära föregående års nivå. I Japan överfördes distributionen av varumärket littala från en lokal distributör till Fiskarskoncernen. Jämförbara omsättningen i de egna e-handelskanalerna inom segmentet Living ökade.

Jämförbara EBITA för segmentet Living minskade med 61 % och uppgick till 5,7 milj. euro (14,6), i första hand på grund av ändringar i produktmixen i Scandinavian Living-verksamhetens försäljning. Jämförbara EBITA minskade också i

English & Crystal Living-verksamheten, där den ökade operativa effektiviteten motverkades av nedgången i försäljningsvolymerna.

Marknadsföringshöjdpunkter i segmentet Living

Royal Copenhagen lanserade en ny servis, Blomst. Blomst är en nytolkning av en av de äldsta dekorationerna i Royal Copenhagens historia, Blue Flower från 1780. Serien finns tillgänglig i vår egen detalj- och e-handel i Danmark och Japan och distributionen utvidgas stegvis.

Iittala och Arabia lanserade ett pilotprojekt med second hand-produkter i utvalda affärer i Finland. Under pilotperioden köper Iittala & Arabia Market gamla och begagnade glas- och keramiska produkter och säljer dem vidare till nya ägare. Målet med piloten är att utreda möjligheterna för cirkulär ekonomi och att förlänga brukstiden för produkter och material, vilket hållbar design bidrar till.

Wedgwood fortsatte sitt samarbete med Royal Horticultural Society i Storbritannien. I samband med detta deltog Wedgwood i blomsterutställningarna i Chelsea och Chatsworth i maj och juni.

Segmentet Functional

Miljoner euro	4–6 2018	4–6 2017	Förändr.	1–6 2018	1–6 2017	Förändr.	2017
Omsättning*	159,4	165,9	-3,9 %	312,2	342,0	-8,7 %	607,8
Jämförbart EBITA	23,2	18,3	27 %	47,3	45,1	5 %	59,7
Investeringar	3,9	4,5	-13 %	7,2	9,6	-25 %	19,4

* Omräknat i jämförbara valutakurser och utan den avyttrade krukverksamheten i Europa (i december 2016) ökade omsättningen i Functional-segmentet med 2,3 % under andra kvartalet 2018 och minskade med 1,4 % under årets första hälft 2018.

Functional-segmentet under andra kvartalet 2018

Omsättningen i Functional-segmentet minskade med 3,9 % jämfört med året innan till 159,4 milj. euro (4–6/2017: 165,9). Jämförbara omsättningen ökade med 2,3 %. Det försenade vårsäsongen flyttade fram en del av försäljningen i kategorin trädgård från första kvartalet 2018 till årets andra kvartal, vilket inte helt kompenserade nedgången i efterfrågan under första kvartalet. Inom Functional EMEA ökade försäljningen av trädgårdsprodukter i Norden, men minskade i resten av Europa. Inom verksamheten Functional Americas ökade den jämförbara omsättningen tack vare trädgårdskategorin och ny distribution. Jämförbara omsättningen i verksamheten Outdoor var i huvudsak oförändrad under kvartalet.

Jämförbara EBITA för segmentet Functional ökade under årets andra kvartal och var 23,2 milj. euro (18,3). Uppgången orsakades av ökad effektivitet inom verksamheterna Functional EMEA och Outdoor, medan jämförbara EBITA i verksamheten Functional Americas sjönk på grund av förändrad produktmix i försäljningen och ökade PR-kostnader under kvartalet.

Segmentet Functional i januari–juni 2018

Omsättningen i Functional-segmentet minskade med 8,7 % jämfört med året innan och var 312,2 milj. euro (1–6/2017: 342,0). Jämförbara omsättningen minskade med 1,4 %, på grund av Functional EMEA, där utvecklingen i trädgårdskategorin under årets andra kvartal inte helt kompenserade för nedgången under första kvartalet. Inom Functional Americas ökade omsättningen tack vare ny distribution. De utmanande väderförhållandena påverkade också Functional Americas under första kvartalet 2018, men försäljning flyttades till årets andra kvartal. Den jämförbara omsättningen ökade inom Outdoor-verksamheten tack vare lanseringen av produkter i fiskekategorin.

Jämförbara EBITA för segmentet Functional ökade under årets första hälft och var 47,3 milj. euro (45,1). Uppgången var en följd av förbättrad effektivitet inom verksamheterna Outdoor och Functional EMEA.

Marknadsföringshöjdpunkter i segmentet Functional

Fiskars nya kokkärlserie Norden fick motta flera utmärkelser under kvartalet. Serien, som lanserades på Ambiente-mässan i Frankfurt, fick utmärkelsen Red Dot Award och två Good Design 2018 Australia-utmärkelser. Gjutjärnskokkärlen och knivarna i serien Fiskars Norden kommer att vara tillgängliga världen över hösten 2018. Nordenkokkärl i stål blir tillgängliga i början av år 2019.

I USA lanserade Fiskars ett nytt anslagsprogram för lärare för att stötta skolstartssäsongen. Inom ramen för programmet erbjuder Fiskars verktyg till lärare som inspirerar till kreativitet i klassrummet. Sammanlagt 50 lärare valdes bland ett stort antal sökande.

Outdoor-verksamheten inledde en förnyelse av sina produktförpackningar med lanseringen av ett antal nya produkter. De nya förpackningarna hjälper att avsevärt minska eller helt avlägsna plast från förpackningarna för att minska det ekologiska fotavtrycket.

Segmentet Övriga

Miljoner euro	4–6 2018	4–6 2017	Förändr.	1–6 2018	1–6 2017	Förändr.	2017
Omsättning	0,8	1,0	-17,2 %	1,7	1,9	-9,3 %	3,8
Jämförbart EBITA	-3,3	-3,2	-2 %	-7,1	-5,3	-34 %	-11,5
Investeringar	0,5	0,9		1,5	0,7	24 %	2,0

Segmentet Övriga under andra kvartalet 2018

Omsättningen i segmentet Övriga minskade jämfört med motsvarande period föregående år till 0,8 milj. euro (4–6/2017: 1,0) och utgjordes av virkesförsäljning och hyresintäkter. Jämförbara EBITA för segmentet Övriga uppgick till -3,3 milj. euro (-3,2).

Segmentet Övriga under januari–juni 2018

Omsättningen i segmentet Övriga minskade jämfört med motsvarande period föregående år till 1,7 milj. euro (1–6/2016: 1,9) och utgjordes av virkesförsäljning och hyresintäkter. Jämförbara EBITA för segmentet Övriga uppgick till -7,1 milj. euro (-5,3).

Omsättning enligt geografiskt område

Miljoner euro	4–6 2018	4–6 2017	Förändr.	Jämförbar förändr.*	1–6 2018	1–6 2017	Förändr.	Jämförbar förändr.*	2017
Europa	123,9	132,0	-6,2 %	-4,3 %	249,7	271,3	-7,9 %	-6,0 %	568,5
Amerika	118,0	120,3	-1,9 %	7,3 %	228,2	249,9	-8,7 %	2,3 %	463,0
Asien-Stillahavsområdet	32,4	37,0	-12,5 %	-6,2 %	63,9	72,8	-12,3 %	-5,3 %	152,8
Odistribuerat**	-1,7	0,6			-3,2	2,1			1,2

*Omräknat i jämförbara valutakurser, utan den avyttrade krukverksamheten i Europa (i december 2016)

**Geografiskt ofördelade växelkursvariationer

Omsättning under andra kvartalet 2018

Omsättningen i Europa minskade med 6,2 % och uppgick till 123,9 milj. euro (4–6/2017: 132,0). Jämförbara omsättningen minskade med 4,3 %, främst på grund av utmaningarna inom Functional EMEA.

Omsättningen i Amerika minskade med 1,9 % till 118,0 milj. euro (120,3). Jämförbara omsättningen ökade med 7,3 % tack vare förbättrade väderförhållanden och ny distribution inom Functional Americas samt English & Crystal Living-verksamhetens positiva utveckling i varuhuskanalen.

Omsättningen i Asien-Stillahavsområdet minskade med 12,5 % och uppgick till 32,4 milj. euro (37,0). Jämförbara omsättningen minskade med 6,2 %, på grund av English & Crystal Living-verksamheten i Australien.

Omsättningen i januari–juni 2018

Omsättningen i Europa minskade med 7,9 % och uppgick till 249,7 milj. euro (1–6/2017: 271,3). Jämförbara omsättningen minskade med 6,0 % på grund av Functional EMEA och English & Crystal Living-verksamheterna.

Omsättningen i Amerika minskade med 8,7 % till 228,2 milj. euro (249,9). Jämförbara omsättningen ökade med 2,3 %. Den jämförbara omsättningen ökade inom verksamheterna Functional Americas och Outdoor, men dämpades delvis av en nedgång i English & Crystal Living-verksamheten.

Omsättningen i Asien-Stillhavsområdet minskade med 12,3 % och uppgick till 63,9 milj. euro (72,8). Jämförbara omsättningen minskade med 5,3 %, på grund av English & Crystal Living-verksamheten i Australien och Scandinavian Living-verksamheten i Japan.

Forskning och utveckling

Koncernens forsknings- och utvecklingskostnader uppgick till totalt 4,6 milj. euro (4–6 2017: 4,1) under årets andra kvartal 2018, vilket motsvarar 1,7 % (1,4 %) av omsättningen. Under årets första hälft var forsknings- och utvecklingskostnaderna sammanlagt 9,3 milj. euro (1–6 2017: 8,7), vilket motsvarar 1,7 % (1,5 %) av omsättningen.

Personal

Det genomsnittliga antalet anställda omräknat till heltidsanställda (FTE) var 7 398 (4–6/2017: 7 863) under andra kvartalet. I slutet av kvartalet hade koncernen 7 928 (8 462) anställda, av vilka 1 149 (1 212) i Finland. Minskningen jämfört med året innan orsakades främst av enhetliga definitioner bland anställda inom detaljhandel och produktion samt Alignment-programmet.

Finansiella poster och nettoresultat

Finansiella poster och nettoresultat under andra kvartalet 2018 och januari–juni 2018

Aktieinnehavet i Wärtsilä behandlas inte längre som finansiella tillgångar som redovisas till verkligt värde via resultaträkningen. I slutet av årets andra kvartal 2018 ägde Fiskars 32 645 343 Wärtsiläaktier, vilket utgjorde 5,52 % av Wärtsiläs aktiekapital.

Nettoförändringen i verkligt värde på placeringar via övrigt totalresultat, vilka utgörs av koncernens innehav av Wärtsiläaktier, uppgick till -34,0 milj. euro (4–6/2017: 17,4, vilket redovisas som placeringar värderade till verkligt värde via resultaträkningen) under det andra kvartalet 2018 och till -23,0 milj. euro (1–6/2017: 98,7) under årets första hälft. Wärtsiläaktiens avslutningskurs i slutet av andra kvartalet var 16,83 euro (51,75; inte direkt jämförbara på grund av aktiespliten, där två nya aktier utdelades för varje existerande aktie).

Övriga finansiella inkomster och kostnader uppgick till -0,3 milj. euro (-1,5) under andra kvartalet 2018 och till 5,5 milj. euro (4,0) under årets första hälft 2018, inklusive bland annat 7,5 milj. euro (7,1) från den första raten av dividender från aktierna i Wärtsilä samt -3,6 milj. euro (-0,4) i valutakursdifferenser. Den andra raten av dividender från Wärtsilä-innehavet mottas i september 2018.

Resultatet före skatt uppgick till 17,0 milj. euro (33,9) under andra kvartalet 2018. Inkomstskatten för årets första kvartal uppgick till -6,2 milj. euro (-8,0). Förändringen orsakas främst av ändringen i hur Wärtsiläaktierna redovisas. Resultatet per aktie var 0,13 euro (0,14). I resultatet per aktie ingår inte nettoförändringar i det verkliga värdet av bolagets investeringsportfölj. Jämförelsetalet för andra kvartalet 2017 har justerats i enlighet med detta.

Resultatet före skatt uppgick till 42,1 milj. euro (148,2) under den första hälften av året. Inkomstskatten för årets första hälft uppgick till -14,8 milj. euro (-34,2). Förändringen orsakas av ändringen i hur Wärtsiläaktierna redovisas. Resultatet per aktie var 0,33 euro (0,43). I resultatet per aktie ingår inte nettoförändringar i det verkliga värdet av bolagets investeringsportfölj. Jämförelsetalet för det första halvåret 2017 har justerats i enlighet med detta.

Kassaflöde, balansräkning och finansiering under andra kvartalet 2018

Kassaflöde, balansräkning och finansiering under andra kvartalet 2018 och januari–juni 2018

Kassaflödet från den löpande verksamheten före finansiella poster och skatt under andra kvartalet minskade till 42,7 milj. euro (4–6/2017: 48,6). Ändringen föranleddes i första hand av en förändring i kortfristiga tillgångar. Kassaflödet från finansiella poster och skatter uppgick till -8,0 milj. euro (-9,9). Kassaflödet från investeringsverksamheten var -9,7 milj. euro (-5,6), inklusive investeringar på -10,8 milj. euro i anläggningstillgångar och 1,0 milj. euro i intäkter från försäljning av anläggningstillgångar. Kassaflödet från finansieringsverksamheten var -20,9 milj. euro (-32,5), inklusive -21,8 milj. euro i förändring av kortfristiga skulder och 5,3 milj. euro i förändring av kortfristiga fordringar. I jämförelsetalet från andra kvartalet 2017 ingår -26,1 milj. euro i förändring av kortfristiga skulder.

Kassaflödet från den löpande verksamheten före finansiella poster och skatt under årets första hälft uppgick till 3,5 milj. euro (1–6/2017: 2,2). Kassaflödet från finansiella poster och skatter uppgick till -18,2 milj. euro (-16,1). Kassaflödet från investeringsverksamheten var -10,1 milj. euro (-5,3), inklusive investeringar på -19,8 milj. euro i anläggningstillgångar och 7,5 milj. euro i mottagna dividender. Kassaflödet från finansieringsverksamheten var 8,3 milj. euro (16,2), inklusive 46,3 milj. euro i förändring av kortfristiga skulder, 22,6 milj. euro i förändring av kortfristiga fordringar, -30,1 milj. euro i återbetalning av långfristiga skulder och -29,9 milj. euro i utdelade dividender. I jämförelsetalet från 1–6/2017 ingår ett positivt kassaflöde på 22 milj. euro från investeringar i penningmarknaden, -58,4 milj. euro i utdelade dividender och 53,4 milj. euro i förändring av kortfristiga skulder.

Det andra kvartalets investeringar, främst i utvidgning av fabriker samt effektivisering, uppgick till 10,8 milj. euro (7,3). Avskrivningarna och nedskrivningarna uppgick till 9,0 milj. euro (9,4) under årets andra kvartal. Investeringarna under årets första hälft, främst i utvidgning av fabriker och effektivisering, uppgick till 19,8 milj. euro (14,8). Avskrivningar och nedskrivningar uppgick till 17,8 milj. euro (18,7) under årets första hälft.

Fiskars rörelsekapital uppgick i slutet av juni till 218,4 milj. euro (231,6). Minskningen föranleddes i första hand av minskade inventarier och en minskning i kundfordringar och övriga fordringar. Soliditeten var 68 % (67 %) och nettogearingen var 17 % (19 %).

De likvida medlen uppgick i slutet av perioden till 10,0 milj. euro (14,6). De räntebärande skulderna uppgick till 206,6 milj. euro (228,2). I slutet av perioden värderades koncernens innehav av Wärtsiläaktier till 549,4 milj. euro (563,1).

De kortfristiga räntebärande skulderna uppgick till 66,3 milj. euro (92,4) och de långfristiga skulderna till 151,4 milj. euro (151,5). De kortfristiga skulderna utgjordes främst av företagscertifikat. Dessutom hade Fiskars 300,0 milj. euro (300,0) i outnyttjade kreditlöften i nordiska banker. Av dessa var 240,0 milj. euro långfristiga och 60,0 milj. euro kortfristiga.

Förändringar i organisation och ledning

Den 11.1.2018 tillkännagav Fiskars att koncernens ledningsgrupp förnyas och utvidgas. Samtidigt avvecklade Fiskars den utvidgade ledningsgruppen och koncernkontoret i syfte att förenkla företagens ledningsstruktur. Fiskars utsåg Ulla Lettijeff (diplomingenjör) till direktör, SBU Living och medlem i koncernens ledningsgrupp. Fiskars utsåg också följande nya medlemmar till koncernens ledningsgrupp: direktören för leveranskedjan Risto Gaggl (diplomingenjör), chefsjurist Päivi Timonen (jur. kand., VH) och direktören för koncernkommunikation och samhällsansvar Maija Taimi (ekon.mag.). Fiskars utsåg Sari Pohjonen till ställföreträdande för verkställande direktören.

Den 15.3.2018 tillkännagav Fiskars att Niklas Lindholm (ekon.dr. och ekon.mag.) har utsetts till HR-direktör och medlem i koncernens ledningsgrupp. Han tillträder den 1.8.2018 och rapporterar till Fiskars verkställande direktör Jaana Tuominen.

Den 11.6.2018 meddelade Fiskars att Paul Tonnesen, direktör för SBU Functional, har beslutat att lämna företaget. Fiskars har inlett rekryteringsprocessen för att hitta en efterträdare. Under tiden sköter verkställande direktör Jaana Tuominen tillfälligt också uppgifterna som direktör för SBU Functional.

Den 12.6.2018 tillkännagav Fiskars att man hade utsett Tuomas Hyryläinen (ekon.mag.) till tillväxtdirektör och medlem i koncernens ledningsgrupp från och med 1.9.2018. Han rapporterar till Fiskars verkställande direktör Jaana Tuominen.

Efter förändringarna består Fiskarskoncernens ledningsgrupp av nio medlemmar:

- Jaana Tuominen, verkställande direktör
- Sari Pohjonen, ekonomidirektör och ställföreträdande verkställande direktör
- Risto Gaggl, direktör, leveranskedjan
- Tuomas Hyryläinen, tillväxtdirektör (fr.o.m. 1.9.2018)
- Ulla Lettijeff, direktör, SBU Living
- Niklas Lindholm, HR-direktör (fr.o.m. 1.8.2018)
- Maija Taimi, direktör för koncernkommunikation och samhällsansvar
- Päivi Timonen, chefsjurist
- Direktör, SBU Functional, utses senare

Övriga betydande händelser under perioden

Nytt aktiebaserat långsiktigt incitamentsprogram för nyckelpersoner inom Fiskarskoncernen

Fiskars tillkännagav 7.2.2018 att Fiskars Oyj Abp:s styrelse beslutat att införa ett nytt aktiebaserat långsiktigt incitamentsprogram för koncernens ledningsgrupp och andra nyckelpersoner. Programmet utgör en del av bolagets belöningsprogram för koncernens nyckelpersoner och dess syfte är att stöda förverkligandet av bolagets strategi samt att förena nyckelpersonernas målsättningar med aktieägarnas om att öka bolagets värde.

Det långsiktiga incitamentsprogrammet innefattar tre prestationsperioder på tre kalenderår: 2018–2020, 2019–2021 och 2020–2022. Styrelsen fattar skilt beslut för respektive prestationsperiod om deltagande nyckelpersoner och belönings minimi-, mål- och maximibelopp för den enskilda deltagaren, samt prestationskriterierna och de målsättningar som hänförs till dessa.

Beloppet på belöningen som utbetalas åt en nyckelperson är beroende av om de på förhand fastställda målsättningarna uppnås. Ingen belöning utbetalas om målsättningarna inte uppnås eller om deltagarens arbets- eller anställningsförhållande upphör innan belöningen utbetalas. Den första prestationsperioden omfattar högst 48 nyckelpersoner och det långsiktiga incitamentsprogrammets målsättningar anknyter till totalavkastningen för bolagets aktie samt koncernens EBITA och omsättning.

Om de målsättningar som ställts för incitamentsprogrammet uppnås, utbetalas belöningen efter utgången av varje enskild prestationsperiod. Belöningen utbetalas i form av bolagets aktier, efter att ett belopp avdragits för att täcka belönings skatter och skatterelaterade kostnader. Bolaget har dock rätt att betala belöningen kontant i sin helhet under vissa omständigheter. Om samtliga maximala målsättningar uppnås motsvarar det maximala beloppet som utbetalas på basis av prestationsperioden 2018–2020 som brutto totalt högst 314 321 aktier i bolaget. Som utgångspunkt betalas de aktier som ges åt nyckelpersoner med bolagets existerande aktier och därmed förväntas det långsiktiga incitamentsprogrammet inte ha någon utspädande effekt på aktieägarnas innehav i bolaget.

På de medlemmar i Fiskarskoncernens ledningsgrupp som omfattas av det långsiktiga incitamentsprogrammet tillämpas ett aktieäganekrav och medlemmarna måste behålla minst 50 % av de aktier som erhållits via incitamentsprogrammet tills deras aktieinnehav i Fiskars motsvarar minst 50 % (och 100 % för den verkställande direktören) av den årliga fasta grundbruttolönen.

Fiskars Oyj Abp:s vederlagsfria riktade aktieemission enligt den långsiktiga incitamentsplanen 2015-2019

Den 14.3.2018 tillkännagav Fiskars att bolagets styrelse hade beslutat om en vederlagsfri riktad aktieemission för att betala aktiebelöningen för prestationsperioden 2015–2017 enligt bolagets långsiktiga incitamentsplan 2015–2019.

Aktieemissionen innebär att totalt 15 168 aktier i bolaget som innehas av bolaget överläts vederlagsfritt till de nyckelpersoner som varit delaktiga i prestationsperioden 2015–2017, enligt villkor för den aktiebaserade incitamentsplanen 2015–2019. Information om lanseringen av incitamentsplanen 2015–2019 och dess villkor har publicerats via börsmeddelande den 6.2.2015.

Beslutet om aktieemissionen har fattats på basis av det bemyndigande som gavs till styrelsen av bolagets ordinarie bolagsstämma den 14.3.2018. Aktierna överläts den 15–16.3.2018 till de personer som deltog i incitamentsplanen. Efter aktieöverlåtelsen innehade bolaget 176 299 egna aktier.

Aktier och aktieägare

Fiskars Oyj Abp har en aktieserie (FSKRS). Varje aktie medför en röst och har lika rättigheter. Det sammanlagda antalet aktier i bolaget är 81 905 242. Fiskars Oyj Abp:s innehav av egna aktier uppgick till 219 481 i slutet av kvartalet. Aktiekapitalet var oförändrat på 77 510 200 euro.

Fiskars aktier är noterade på Large Cap-listan på Nasdaq Helsinki. Den genomsnittliga volymvägda aktiekursen under andra kvartalet var 19,91 euro (4–6/2017: 21,56). I slutet av juni var kursen 19,38 euro (21,50) per aktie och Fiskars börsvärde var 1 583,1 milj. euro (1 756,8). Antalet aktier som var föremål för handel på Nasdaq Helsinki och alternativa marknadsplatser under april–juni uppgick till 0,7 miljoner (1,0), vilket motsvarar 0,8 % (1,2 %) av det totala antalet aktier. I slutet av juni 2018 var det sammanlagda antalet aktieägare 19 707 (18 894).

Flaggningsanmälningar

Fiskars informerades inte om några betydande ändringar bland bolagets största aktieägare under kvartalet.

Förvärv av egna aktier

Fiskarskoncernens styrelse beslutade den 30.4.2018 att börja förvärva bolagets egna aktier i enlighet med det bemyndigande som den ordinarie bolagsstämman hade gett styrelsen den 14.3.2018.

Det maximala antalet akter som förväras är 200 000, vilket motsvarar ungefär 0,2 % av samtliga aktier. Aktierna förväras i offentlig handel på Nasdaq Helsinki Oy till det marknadspris som råder vid tidpunkten för förvärvet. Förvärvet av egna aktier inleddes den 9.5.2018 och slutar senast vid slutet av den ordinarie bolagsstämman år 2019.

Risker och affärsverksamhetens osäkerhetsfaktorer

Fiskars verksamhet, omsättning och finansiella resultat kan påverkas av ett antal osäkerhetsfaktorer. Fiskars redogör för risker i affärsverksamheten och riskhantering i sin årsrapport samt på bolagets webbplats www.fiskarsgroup.com/sv/investerare.

Fiskarskoncernens enheter är föremål för skatterevision i flera länder. Skatterevision kan resultera i en omvärdering av skatter. Fiskars har till den finska Koncernskattecentralens skatterättelsenämnd överklagat Koncernskattecentralens beslut om efterbeskattning som år 2016 ålade bolaget att betala sammanlagt 28,3 milj. euro i efterskatt, räntor och skatteförhöjning. Vid behov kommer Fiskars att fortsätta överklagandeprocessen i domstol, och i så fall kan processen ta flera år. Tvisten gäller bolagets sätt att under senare beskattningsår behandla de koncernlån som efterskänktes år 2003.

I december 2017 stadfästes en lag om skattereform i USA. I lagstiftningen ingår bland annat en sänkning av den federala inkomstskatten för företag i USA från 35 % till 21 %. Ändringen förväntas för att ha en något positiv inverkan på Fiskars nettoresultat från och med år 2018.

Fiskars är verksamt globalt och har en ansevärd del av sin verksamhet i USA och andra länder utanför eurozonen. En försvagning av den amerikanska dollarn eller andra valutor i förhållande till euron kan på grund av valutarisken exponering ha en betydande inverkan på det resultat som koncernen rapporterar. Mindre än 20 % av Fiskars kommersiella kassaflöde är utsatt för valutakursfluktuationer.

En betydande del av Fiskars verksamhet finns i USA. Den ökande osäkerheten kring handel bland annat i form av nya handelstullar kan ha en inverkan på koncernens verksamhet, eftersom en del av de produkter som säljs i landet importerar. Enligt den information som finns tillhanda i det här skedet förväntas eventuella tullar inte ha en betydande finansiell inverkan i år.

I övrigt har inga nya eller väsentligt förändrade risker och osäkerhetsfaktorer identifierats under kvartalet.

Händelser efter rapporteringsperioden

Den 18.7.2018 uppdaterade Fiskars sina framtidsutsikter för jämförbara omsättningen år 2018.

Utsikterna för jämförbara omsättningen år 2018 uppdaterade (den 18.7.2018):

Fiskars förväntar sig att koncernens jämförbara omsättning kommer att vara något lägre år 2018 jämfört med år 2017. Jämförbara EBITA förväntas öka jämfört med år 2017. Årets fjärde kvartal är viktigt både gällande omsättning och lönsamhet.

I den jämförbara omsättningen ingår inte inverkan av valutakurser, nyförvärv och avyttringar. Poster som påverkar jämförbarheten i EBITA omfattar omstruktureringskostnader, nedskrivningar, kostnader relaterade till integrationer, förvärv och avyttringar samt resultatpåverkan från försäljningen av verksamheter.

De tidigare utsikterna för år 2018 (den 7.2.2018):

Tidigare förväntade sig Fiskars att koncernens jämförbara omsättning och jämförbara EBITA ökar år 2018 jämfört med år 2017.

Helsingfors, Finland, den 31.7.2018

FISKARS OYJ ABP

Styrelsen

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

milj. euro	4-6 2018	4-6 2017	Förändr. %	1-6 2018	1-6 2017	Förändr. %	1-12 2017
Omsättning	272,6	290,0	-6	538,7	596,1	-10	1 185,5
Kostnad för sålda varor	-155,7	-165,2	-6	-304,3	-338,5	-10	-673,3
Bruttobidrag	116,9	124,8	-6	234,4	257,6	-9	512,2
Övriga rörelseintäkter	0,6	2,5	-78	1,4	3,0	-55	7,1
Försäljnings- och marknadsföringskostnader	-70,5	-78,1	-10	-139,4	-153,6	-9	-300,2
Administrationskostnader	-25,7	-26,5	-3	-50,8	-52,1	-3	-99,9
Forsknings- och utvecklingskostnader	-4,6	-4,1	11	-9,3	-8,7	7	-18,8
Övriga rörelsekostnader	0,0	-0,8	104	-0,6	-1,0	-45	-2,5
Rörelseresultat (EBIT)*	16,7	17,8	-6	35,7	45,2	-21	97,9
Förändring i verkligt värde på biologiska tillgångar	0,5	0,1		0,9	0,3		0,7
Placeringar värderade till verkligt värde via resultaträkningen - nettoförändringen av verkligt värde**		17,4			98,7		107,9
Övriga finansiella intäkter och kostnader	-0,3	-1,5		5,5	4,0		11,4
Resultat före skatt	17,0	33,9		42,1	148,2		217,8
Inkomstskatt	-6,2	-8,0		-14,8	-34,2		-50,8
Periodens resultat	10,8	25,8		27,3	114,0		167,1
Fördelning:							
Moderbolagets aktieägare	10,7	25,7		27,2	113,7		166,4
Innehav utan bestämmande inflytande	0,1	0,1		0,1	0,2		0,7
Resultat/aktie, hänförligt till moderbolagets aktieägare, euro (outspätt och utspätt)***	0,13	0,14		0,33	0,43		0,98
*Jämförbara EBITA (detalj. i noter)	22,3	22,4	0	45,9	54,4	-16	119,0

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

milj. euro	4-6 2018	4-6 2017		1-6 2018	1-6 2017		1-12 2017
Periodens resultat	10,8	25,8		27,3	114,0		167,1
Periodens övriga totalresultat							
Kan omklassificeras senare till resultaträkningen							
Omräkningsdifferenser	11,5	-18,4		11,3	-19,2		-29,4
Kassaflödessäkring	0,0	0,1		0,2	0,4		0,6
Kommer inte att omklassificeras till resultaträkningen							
Nettoförändring av placeringar värderade till verkligt värde via rapport över totalresultat**	-29,2			-18,2			
Aktuariella vinster (förluster) på förmånsbestämda pensionsplaner efter skatter	-0,1	0,2		-0,4	0,7		0,2
Periodens övriga totalresultat efter skatt totalt	-17,8	-18,1		-7,1	-18,1		-28,6
Periodens totalresultat	-7,0	7,7		20,3	95,8		138,5
Fördelning:							
Moderbolagets aktieägare	-7,1	7,7		20,1	95,7		137,8
Innehav utan bestämmande inflytande	0,1	0,0		0,1	0,2		0,7

**Baserat på den nya standarden IFRS 9 som implementerades från och med 1.1.2018 har förändringen i verkligt värde av innehavet i Wärtsilä, inklusive latent skatter, presenterats i rapporten över totalresultatet istället för i resultaträkningen. Jämförelsetalen för tidigare perioder har inte omräknats.

***Resultat/aktie innehåller inte nettoförändringen i verkligt värde för placeringar värderade via rapporten över totalresultat. De rapporterade talen om 0,31 euro för det andra kvartalet 2017, 1,39 euro för det första halvåret 2017 samt 2,04 euro för helåret 2017 har justerats enligt detta.

milj. euro	30.6 2018	30.6 2017	Förändr. %	31.12 2017
TILLGÅNGAR				
Långfristiga tillgångar				
Goodwill	223,4	224,6	-1	221,9
Övriga immateriella anläggningstillgångar	285,6	288,4	-1	279,5
Materiella anläggningstillgångar	155,4	152,8	2	155,1
Biologiska tillgångar	42,5	41,2	3	41,6
Förvaltningsfastigheter	3,9	5,4	-29	3,9
Finansiella tillgångar				
Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen	26,5	18,8	41	21,7
Övriga placeringar	8,6	9,2	-7	8,7
Uppskjutna skattefordringar	29,9	31,0	-3	29,2
Långfristiga tillgångar sammanlagt	775,7	771,5	1	761,7
Kortfristiga tillgångar				
Omsättningstillgångar	231,7	236,8	-2	205,2
Kundfordringar och övriga fordringar	211,7	209,1	1	214,4
Inkomstskattefordringar	30,9	39,0	-21	33,2
Räntebärande fordringar	0,0	0,0	-25	20,0
Placeringar värderade till verkligt värde via rapport över totalresultat	549,4	563,1	-2	572,4
Likvida medel	10,0	14,6	-31	31,1
Kortfristiga tillgångar sammanlagt	1 033,7	1 062,6	-3	1 076,3
Tillgångar sammanlagt	1 809,4	1 834,1	-1	1 837,9
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital				
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	1 229,5	1 227,2	0	1 269,4
Innehav utan bestämmande inflytande	2,4	1,6	56	2,8
Eget kapital sammanlagt	1 232,0	1 228,8	0	1 272,1
Långfristiga skulder				
Räntebärande främmande kapital	151,4	151,5	0	151,4
Övriga skulder	7,2	6,9	5	7,3
Uppskjutna skatteskulder	69,4	71,1	-2	73,2
Pensionsförpliktelser	13,9	13,4	4	13,3
Avsättningar	6,0	6,6	-9	6,9
Långfristiga skulder sammanlagt	247,9	249,5	-1	252,0
Kortfristiga skulder				
Räntebärande främmande kapital	66,3	92,4	-28	48,5
Leverantörsskulder och övriga skulder	249,5	241,0	4	246,9
Inkomstskatteskulder	6,3	12,3	-49	10,0
Avsättningar	7,5	10,1	-27	8,4
Kortfristiga skulder sammanlagt	329,6	355,8	-7	313,8
Eget kapital och skulder sammanlagt	1 809,4	1 834,1	-1	1 837,9

milj. euro	4-6 2018	4-6 2017	1-6 2018	1-6 2017	1-12 2017
Kassaflöde från löpande verksamhet					
Resultat före skatt	17,0	33,9	42,1	148,2	217,8
Justeringar					
Avskrivningar och nedskrivningar	9,0	9,4	17,8	18,7	38,8
Vinst/förlust på försäljning och utrangering av långfristiga anläggningstillgångar	-0,3	-2,2	-0,3	-2,3	-4,3
Placeringar värderade till verkligt värde via resultaträkningen - nettoförändringen av verkligt värde	0,0	-17,4	0,0	-98,7	-107,9
Övriga finansiella poster	0,4	1,5	-5,4	-4,0	-11,2
Förändring i verkligt värde på biologiska tillgångar	-0,5	-0,1	-0,9	-0,3	-0,7
Övriga affärsposter utan kassaflödepåverkan	-2,5	-5,2	-2,3	-8,5	-8,5
Kassaflöde före förändring av rörelsekapital	23,0	19,8	51,0	53,1	124,0
Förändring av rörelsekapital					
Förändring av kortfristiga räntefria fordringar	8,9	25,5	3,4	-12,4	-23,8
Förändring av omsättningstillgångar	-5,8	-12,2	-23,1	-20,8	8,5
Förändring av kortfristiga räntefria skulder	16,6	15,4	-27,8	-17,7	21,8
Kassaflöde från löpande verksamhet före finansiella poster och skatter	42,7	48,6	3,5	2,2	130,5
Erhållna finansieringsinkomster och betalda finansieringskostnader	-0,9	1,2	-2,7	0,0	-0,7
Betald inkomstskatt	-7,1	-11,1	-15,5	-16,1	-26,0
Kassaflöde från löpande verksamhet (A)	34,7	38,7	-14,7	-14,0	103,8
Kassaflöde från investeringsverksamhet					
Investeringar i finansiella tillgångar		-0,1		-0,1	-1,9
Investeringar i anläggningstillgångar	-10,8	-9,2	-19,8	-16,4	-32,8
Överlåtelseintäkter av anläggningstillgångar	1,0	3,6	1,0	3,9	9,5
Överlåtelseintäkter av långfristiga anläggningstillgångar som innehas för försäljning		0,0		0,0	-1,3
Överlåtelseintäkter av aktier i dotterbolag			-0,0		0,0
Överlåtelseintäkter av placeringar värderade till verkligt värde via resultaträkningen	-0,0	0,2	0,0	0,2	-0,0
Övriga dividendinkomster	0,0	0,0	7,5	7,1	14,1
Kassaflöde från övriga placeringar	0,3		1,3		0,0
Kassaflöde från investeringsverksamhet (B)	-9,7	-5,6	-10,1	-5,3	-12,4
Kassaflöde från finansieringsverksamhet					
Förvärv av egna aktier	-0,8	0,0	-0,8	-0,1	-0,1
Förändring av kortfristiga fordringar	5,3	-0,0	22,6	22,0	2,0
Upptagna långfristiga skulder	0,1	0,8	0,3	0,8	0,9
Återbetalning av långfristiga skulder	-0,1	-0,9	-30,1	-1,3	-1,3
Förändring av kortfristiga skulder	-21,8	-26,1	46,3	53,4	7,3
Betalning av finansiella leasingsskulder	-0,1	0,0	-0,1	-0,2	-0,6
Kassaflöde från övriga finansieringsposter	-0,0	0,3	0,0	0,1	0,7
Betalda dividender	-3,5	-6,6	-29,9	-58,4	-87,0
Kassaflöde från finansieringsverksamhet (C)	-20,9	-32,5	8,3	16,2	-78,0
Förändring i likvida medel (A+B+C)	4,1	0,7	-16,5	-3,1	13,5
Likvida medel, periodens början	10,5	17,7	31,1	17,7	17,7
Omräkningsdifferens	-0,5	-3,9	-4,6	-0,1	-0,1
Likvida medel, periodens slut	10,0	14,6	10,0	14,6	31,1

Förändring av räntebärande nettoskuld utan kassaflödepåverkan orsakades av 0.2 milj.euro av orealiserade valutakursskillnader.

FÖRÄNDRINGAR I DET KONSOLIDERADE EGNA KAPITALET I SAMMANDRAG

milj. euro	Till moderbolagets aktieägare							Innehav utan bestämmande inflytande	Sammanlagt
	Aktiekapital	Egna aktier	Omräkn. diff.	Fond för verkligt värde	Försäkr. vinst och förluster	Placeringar FVTOCI	Balanserad vinst		
31.12.2016	77,5	-3,2	32,3	-1,2	-4,6		1 117,3	1,9	1 220,1
Periodens totalresultat			-19,2	0,4	0,7		113,7	0,2	95,8
Förvärv av egna aktier		-0,1							-0,1
Dividendutdelning							-86,6	-0,4	-87,0
30.6.2017	77,5	-3,2	13,1	-0,8	-3,9		1 144,5	1,6	1 228,8
Periodens totalresultat			-10,1	0,2	-0,5		52,6	0,4	42,7
Tilläggskapital från ägare utan bestämmande inflytande								0,7	0,7
Dividendutdelning								-0,4	0,0
31.12.2017	77,5	-3,2	3,0	-0,6	-4,4		1 197,1	2,8	1 272,1
Implementering av IFRS 9							-1,0		-1,0
Implementering av ändringar i IFRS 2							0,5		0,5
Ingående saldo 1.1.2018	77,5	-3,2	3,0	-0,6	-4,4		1 196,5	2,8	1 271,6
Periodens totalresultat			11,2	0,2	-0,4	-18,2	27,2	0,1	20,3
Förvärv av egna aktier		-0,6							-0,6
Dividendutdelning*							-58,8	-0,4	-59,3
30.6.2018	77,5	-3,8	14,2	-0,4	-4,7	-18,2	1 164,9	2,4	1 232,0

*Dividendutdelning innehåller den första raten som betalats i mars 2018 samt den andra raten som kommer att betalas i september 2018

REDOVISNINGSPRINCIPER

Denna oviderade delårsrapport har uppgjorts i enlighet med standarden IAS 34 (Delårsrapportering) och de tillämpade redovisnings- och beräkningsprinciperna är förenliga med det föregående bokslutet förutom de nedan presenterade ändringarna i redovisningsprinciperna.

De presenterade siffrorna har avrundats och summan av de enskilda posterna kan därför avvika från den rapporterade totalsumman.

Ändringar i redovisningsprinciperna

Koncernen tillämpar från och med 1.1.2018 följande standarder, förändringar i standarder samt tolkningar:

IFRS 15 Intäkter från kundkontrakt

IFRS 15 presenterar en enhetlig modell för redovisning av intäkter från kundkontrakt. IFRS 15 ersätter anvisningarna för redovisning av intäkter, inklusive IAS 18 Intäkter, IAS 11 Entreprenadavtal och därtill hörande tolkningar när den träder i kraft. Den centrala principen i IFRS 15 är att redovisande enhet bör identifiera intäkter för att åskådliggöra överföringen av utlovade varor eller tjänster till kunder till ett belopp som återspeglar den ersättning som enheten förväntas ha rätt till i utbyte mot varan eller tjänsten. Enligt IFRS 15 identifieras intäkten när (eller i takt med att) ett åtagande tillfredsställs, d.v.s. när kontrollen över den vara eller den tjänst som förpliktelsen gäller överförs till kunden.

Standarden innehåller en intäktsföringsmodell i fem steg. Försäljningsintäkter allokteras till prestationsåtaganden i förhållande till separata försäljningspris för de enskilda åtagandena. Försäljningen redovisas över tid och det centrala kriteriet för tidpunkten är övergången av det bestämmande inflytandet.

Principerna i IFRS 15 tillämpas enligt följande fem steg:

1. Identifiera kontraktet/kontrakten med en kund
2. Identifiera förpliktelserna i kontraktet
3. Fastställ transaktionspriset
4. Fördela transaktionspriset på de förpliktelser som finns i kontraktet
5. Redovisa intäkten

Standarden förutsätter att de redovisande enheterna utför bedömningar, beaktar alla relevanta fakta och rådande förhållanden i varje steg i sina kundkontrakt. Standarden specificerar också redovisningen av inkrementella kostnader för att få ett kontrakt och kostnader som härrör sig direkt till uppfyllandet av ett kontrakt.

Koncernen tillämpar IFRS 15 i enlighet med den kompletta retrospektiva metoden. Inga av ändringarna påverkar jämförelsetalen och därför har koncernens bokslut inte justerats.

Varuförsäljning

Koncernens kundkontrakt om varuförsäljning omfattar i allmänhet ett prestationsåtagande. Koncernen har konstaterat att intäkter från varuförsäljning bör bokföras vid den tidpunkt då kontroll av tillgången överlämnas till kunden, i allmänhet vid leverans av varan. Exakt tidpunkt för när kontrollen överförs analyseras kontraktssvis med beaktande av leveransvillkor, klausuler om kundens godkännande och kundens förmåga att utnyttja de levererade varorna. Övergången till IFRS 15 hade därför inte någon inverkan på intäktsredovisningens tidpunkt.

Garantiåtaganden

I enlighet med lagstiftning tillhandahåller koncernen garantier för åtgärdandet av brister som förelåg vid försäljningstidpunkten. Det här innebär att de flesta av våra garantier behandlas som försäkringsgarantier under IFRS 15, vilket koncernen redovisar under IAS 37 Avsättningar, eventalförpliktelser och eventualtillgångar, vilket överensstämmer med koncernens praxis före övergången till IFRS 15. Om koncernen ger andra garantier, såsom garantier med utökad garantiperiod, så anses inverkan av dessa oväsentlig.

Rörlig ersättning

Koncernen tillämpar kraven i IFRS 15 på begränsande uppskattningar av rörlig ersättning för att bestämma beloppet av rörlig ersättning som kan ingå i transaktionspriset. En del kontrakt över försäljning av varor ger kunder rätt att lämna åter varan, rätt till rabatterat pris eller rätt till volymavdrag. Den rörliga ersättningen bedöms på basis av det förväntade värdets metod då kontraktet görs upp och begränsas när osäkerheten som förknippas med den rörliga ersättningen därefter upphör. Tillämpningen av begränsningen på rörliga ersättningar påverkar inte jämförelsetalen och därför har koncernens tidigare perioder inte justerats.

Royaltyintäkter

Fiskars mottar royaltyintäkter främst från Storbritannien. Fiskars tillämpar metoden där den fasta avgiften (garanterat minimum) redovisas som intäkter över en tidsperiod som kopplar en kumulativ grund till den fasta avgiften. Den del av royaltyintäkterna som bygger på försäljningen bokförs på basis av motpartens försäljningssiffror. Försäljningsbaserad royalty utgör inte en betydande del av omsättningen.

IFRS 9 Finansiella instrument samt påföljande ändringar

Standarden innehåller krav för klassificering och värdering, nedskrivning, avskrivning samt allmän säkringsredovisning och ersätter den tidigare IAS 39 standarden. Nedskrivningsmodellen i IFRS 9 baserar sig på premissen om reservering för förväntade förluster.

Den nya standarden förorsakar ändringar i huvudsak i redovisningsprinciperna för finansiella poster samt i utvärderingen av nedskrivningsbehovet enligt den nya modellen för förväntade kreditförluster. Standarden möjliggör behandlingen av placeringar värderade till verkligt värde, bestående av Fiskars Wärtsilä innehav, antingen i resultaträkningen eller i rapporten över totalresultatet. Av dessa två alternativ har Fiskars valt att övergå till att rapportera förändringen i investeringarnas verkliga värde i rapporten över totalresultatet. I förhållande till det tidigare rapporteringssättet har förändringen i verkligt värde av dylika investeringar samt därtill hörande latent skatter flyttats från resultaträkningen till rapporten över totalresultatet. Ändringen har inte påverkat hur de här posterna klassificeras i balansräkningen eller hur dividender behandlas i resultaträkningen.

Ytterligare har ändringen i standarden inneburit en smärre förändring i kreditförlustreserveringen för försäljningsfordringar, på grund av den modell för förväntade kreditförluster som standarden medför. Modellen för förväntad kreditförlustrisk har ökat kreditförlustreserveringen med 1,0 miljon euro, vilket har beaktats i den balanserade vinsten från tidigare år. Tidigare perioder har inte omräknats.

IFRS 2 Aktierelaterade ersättningar (ändringar)

Ändringarna är avsedda att avlägsna mångfald inom tre huvudsakliga områden: inverkan av intjänandevillkor på beräkningen av aktierelaterade ersättningar som klassificerats som kontantreglerade ersättningar, klassificeringen av aktierelaterade ersättningar med nettoregleringsbestämmelser där en del består av källskatt som betalas till skattemyndigheter och bokföring där en modifiering av villkoren för en aktierelaterad ersättning förändrar dess klassificering från kontantreglerad ersättning till egetkapitalreglerad ersättning. Enligt de ändringar som har gjorts i standarden klassificerar Fiskars sina aktierelaterade ersättningar med nettoregleringsbestämmelser som egetkapitalreglerad ersättning. Ingen omformulering av tidigare perioder görs.

Tillämpning av kommande nya och ändrade IFRS normer

Från och med 1.1.2019 tillämpar koncernen IFRS 16 Leasingavtal

Enligt riktlinjerna i den ikraftvarande leasingavtalsstandard IAS 17 skall hyrestagaren separera finansieringsleasingavtalen som presenteras i balansräkningen och operativa leasingavtal som behandlas utanför balansräkningen. Enligt den kommande IFRS 16 standarden skall hyrestagaren redovisa samtliga leasingavtal som anläggningstillgångsposter i balansräkningen, med undantag för kortfristiga under 12 månaders avtal samt avtal där den underliggande tillgången är av lågt värde. Förändringen flyttar ansvarsförbindelser som tidigare behandlats utanför balansräkningen till balansräkningen, vilket ökar anläggningstillgångarna samt mängden främmande kapital. Även det som tidigare behandlades som leasingkostnader flyttas till avskrivningar och räntekostnader. Ansvarsförbindelserna var 94 miljoner euro 30.6.2018. Omfattningen är olika för de kontrakt som nu behandlats som ansvarsförbindelser och de avtal som faller under IFRS 16, vilket leder till att antalet avtal som skall redovisas i balansräkningen kan avvika från antalet som nu ingår i ansvarsförbindelserna.

På grund av branschen och affärsmodellen fungerar Fiskars främst som hyrestagare i en mängd avtal. Merparten av de avtal som i framtiden skall redovisas i balansräkningen består av hyresavtal för affärslokaler, verksamhets- och lagerutrymmen samt en del maskiner och inventarier. Fiskars har fortsatt arbeta med standarden i workshops under det första halvåret och kommer att fortsätta med det här arbetet under 2018 för att vara redo 1.1.2019. Det har noterats att det finns en betydande variation bland de avtal som standarden omfattar. Fiskars förväntar sig att standarden kommer att ha effekt på redovisningsprinciperna samt på de rapporterade siffrorna. Förändringen kommer även att påverka de på balansräkningen baserade nyckeltalen, som till exempel skuldsättningsgraden. Fiskars planerar att övergå till IFRS 16 successivt enligt Cumulative Catch-up-metoden.

Upprättandet av bokslut enligt IFRS förutsätter användandet av ledningens bedömningar och antaganden som påverkar beloppet av tillgångar och skulder i balansräkningen, rapporteringen av villkorliga tillgångar och skulder samt intäkts- och kostnadsbeloppen. Även om bedömningarna baserar sig på den bästa möjliga kunskap som ledningen har vid ifrågavarande tidpunkt, kan det slutliga utfallet avvika från bedömningarna.

RAPPORTERINGSSEGMENT

milj. euro	4-6 2018	4-6 2017	Förändr. %	1-6 2018	1-6 2017	Förändr. %	1-12 2017
Omsättning							
Living	112,4	123,1	-9	224,8	252,3	-11	573,9
Functional	159,4	165,9	-4	312,2	342,0	-9	607,8
Övriga	0,8	1,0	-17	1,7	1,9	-9	3,8
Koncernen sammanlagt	272,6	290,0	-6	538,7	596,1	-10	1 185,5
Rörelseresultat (EBIT)							
Living	0,3	5,1	-95	1,2	10,2	-89	58,4
Functional	21,1	17,2	22	44,0	42,4	4	52,9
Övriga	-4,6	-4,6	1	-9,4	-7,3	28	-13,4
Koncernen sammanlagt	16,7	17,8	-6	35,7	45,2	-21	97,9
Avskrivningar och nedskrivningar							
Living	4,9	5,1	-4	10,0	10,2	-2	21,3
Functional	3,9	4,0	-3	7,3	8,0	-8	16,5
Övriga	0,2	0,2	-3	0,4	0,4	2	1,0
Koncernen sammanlagt	9,0	9,4	-4	17,8	18,7	-5	38,8
Investeringar							
Living	6,0	2,0	200	11,1	4,6	142	14,0
Functional	3,9	4,5	-13	7,2	9,6	-25	19,4
Övriga	0,9	0,9		1,5	0,7		2,0
Koncernen sammanlagt	10,8	7,3	48	19,8	14,8	34	35,4

OMSÄTTNING PER GEOGRAFISKA OMRÅDEN

milj. euro	4-6 2018	4-6 2017	Förändr. %	1-6 2018	1-6 2017	Förändr. %	1-12 2017
Omsättning							
Europa	123,9	132,0	-6	249,7	271,3	-8	568,5
Amerika	118,0	120,3	-2	228,2	249,9	-9	463,0
Asien-Stillhavsområdet	32,4	37,0	-12	63,9	72,8	-9	152,8
Odistribuerat	-1,7	0,6		-3,2	2,1		1,2
Koncernen sammanlagt	272,6	290,0	-6	538,7	596,1	-10	1 185,5

RÖRELSERESULTAT OCH JÄMFÖRBAR EBITA

milj. euro	4-6 2018	4-6 2017	Förändr. %	1-6 2018	1-6 2017	Förändr. %	1-12 2017
Rörelseresultat (EBIT)	16,7	17,8	-6	35,7	45,2	-21	97,9
Avskrivningar av immateriella tillgångar	-3,5	-3,5		-6,5	-6,9		-15,3
EBITA	20,2	21,3	-5	42,2	52,2	-19	113,2
Jämförelsestörande poster i EBITA							
Avyttring av båtverksamhet							-1,2
Kostnader relaterade till personalen	0,6			1,8			
Avyttring av Spring USA	0,0	0,0		0,0	0,1		0,0
Avsättningar och nedskrivningar relaterade till Ebertsankey							0,7
Alignment-programmet	1,5	1,1		1,9	2,1		5,7
Övriga justeringar till rörelseresultat							0,6
Jämförelsestörande poster i EBITA sammanlagt	2,1	1,1		3,7	2,2		5,8
Jämförbar EBITA	22,3	22,4	0	45,9	54,4	-16	119,0

IMMATERIELLA OCH MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

milj. euro	30.6. 2018	30.6. 2017	31.12 2017
Immateriella anläggningstillgångar och goodwill			
Bokföringsvärde 1.1	501,5	526,0	526,0
Omräkningsdifferens	6,6	-10,9	-17,6
Ökningar	6,5	4,3	6,9
Avskrivningar och nedskrivningar	-5,8	-6,2	-13,6
Minskningar och överföringar	0,3	-0,2	-0,3
Bokföringsvärde vid periodens slut	509,0	513,0	501,5
Investeringsförbindelser i immateriella anläggningstillgångar	3,0	1,1	2,5
Materiella anläggningstillgångar och förvaltningsfastigheter			
Bokföringsvärde 1.1	159,0	164,6	164,6
Omräkningsdifferens	-0,3	-23,1	-4,4
Ökningar	13,3	10,4	28,2
Avskrivningar och nedskrivningar	-11,3	-11,6	-23,0
Minskningar och överföringar	-1,6	18,0	-6,4
Bokföringsvärde vid periodens slut	159,2	158,3	159,0
Investeringsförbindelser i materiella anläggningstillgångar	7,6	6,3	9,1

KONCERNENS ANSVARSFÖRBINDELSER

milj. euro	30.6. 2018	30.6. 2017	31.12 2017
Som säkerhet för egna förbindelser			
Hysesansvar	94,0	118,6	96,4
Garantier	20,3	20,3	19,9
Övriga ansvar*	11,9	14,1	11,8
Koncernens ansvarsförbindelser sammanlagt	126,2	153,0	128,1

*Övriga ansvar innehåller en förpliktelse om 13 milj. USD för att investera i riskkapitalfonder.

Skatterisker

Fiskarskoncernens enheter är föremål för skatterevision i flera länder. Skatterevision kan resultera i en omvärdering av skatter. Efterbeskattningsbeslutet av den finska Koncernskattecentralen, som i 2016 ålade bolaget att betala sammanlagt 28,3 milj. euro i efterskatt, räntor och skatteförhöjning, har Fiskars överklagat till Koncernskattecentralens skatterättsenämnd. Vid behov kommer Fiskars att fortsätta överklagandeprocessen i domstol, och i så fall kan processen ta flera år. Tvisten gäller bolagets sätt att under senare beskattningsår behandla de koncernlån som efterskänktes år 2003.

DERIVAT

milj. euro	30.6. 2018	30.6. 2017	31.12 2017
Derivatens nominella belopp			
Valutaterminer och valutaswappar	128,4	197,4	184,9
Ränteswappar	50,0	80,0	80,0
Elderivat	1,0	0,4	1,0
Derivatens verkliga värden			
Valutaterminer och valutaswappar	0,1	0,4	-0,4
Ränteswappar	-0,7	-1,1	-0,9
Elderivat	0,6	0,0	0,1

Derivat har värderats till marknadsvärde.

AFFÄRSVERKSAMHETENS VALUTAKÄNSLIGHET

Mindre än 20 % av Fiskars kommersiella kassaflöden utsätts för fluktuationer på grund av valutakursväxlingar. De mest betydande transaktionsriskerna gäller uppgång i THB och nedgång i SEK, AUD och JPY. I tabellen nedan presenteras estimat på årsnivå för de mest betydande kommersiella nettokassaflödena i de viktigaste valutorna.

milj. euro	THB	SEK	AUD	JPY	CAD	IDR	USD	NOK
Affärsverksamhetens valutaposition	-38,4	23,3	22,4	15,7	14,8	-13,3	-12,8	8,6
Affärsverksamhetens valutakänslighet*	3,8	-2,4	-2,2	-1,6	-1,5	1,3	1,3	-0,9

*Illustrerar effekten av en nedgång på 10 % i valutakursen mot euro på koncernens årsresultat före skatt, om kassaflödena inte säkrats.

De flesta valutakurstransaktionsriskerna i anslutning till kommersiella kassaflöden säkras i första hand genom användning av valutaterminer och valutaswappar. Eftersom Fiskars inte tillämpar säkringsredovisning för dessa valutaderivat, rapporteras både de realiserade och de orealiserade valutakursvinsterna och -förlusterna i resultaträkningen.

VERKLIGT VÄRDE PÅ FINANSIELLA INSTRUMENT

30.6.2018

milj. euro	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	Totalt
Placeringar värderade till verkligt värde via resultaträkningen			26,5	26,5
Placeringar värderade till verkligt värde via rapporten över totalresultatet	549,4			549,4
Övriga placeringar	0,4		8,2	8,6
Derivat, tillgångar		0,2		0,2
Tillgångar totalt	549,8	0,2	34,7	584,7
Derivat, skulder		0,5		0,5
Skulder totalt		0,5		0,5

30.6.2017

milj. euro	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	Totalt
Placeringar värderade till verkligt värde via resultaträkningen	563,1		18,8	581,9
Övriga placeringar	0,3		8,2	8,5
Derivat, tillgångar		0,4		0,4
Tillgångar totalt	563,5	0,4	27,0	590,9
Derivat, skulder		1,1		1,1
Skulder totalt		1,1		1,1

31.12.2017

milj. euro	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	Totalt
Placeringar värderade till verkligt värde via resultaträkningen	572,4		21,7	594,1
Övriga placeringar	0,4		8,5	8,9
Derivat, tillgångar		0,1		0,1
Tillgångar totalt	572,8	0,1	30,2	603,1
Derivat, skulder		1,3		1,3
Skulder totalt		1,3		1,3

Klassificering av verkligt värde

Hierarkinivå 1 innefattar finansiella tillgångar som noterats officiellt på en aktiv marknad. Nivå 2 innefattar finansiella tillgångar och skulder som är värderade via direkt observerbara marknadspris. Samtliga räntebärande skulder och derivat ingår i denna kategori. Nivå 3 innefattar finansiella tillgångar och skulder för vilka det inte finns observerbart marknadspris. Till denna kategori hör icke-noterade kapitalinvesteringar och fonder.

Placeringar milj. euro	FVTOCI		FVTPL		Övriga		Totalt
	Nivå 1	Nivå 3	Nivå 1	Nivå 3	Nivå 1	Nivå 3	
Bokföringsvärde 31.12.2016	464,4	20,4			0,4	9,3	494,4
Ökningar			0,1				0,1
Minskningar			0,0			-1,1	-1,1
Förändring av verkligt värde	98,7	-1,7	-0,1		0,0		96,9
Bokföringsvärde 30.6.2017	563,1	18,9	0,3		8,2		590,4
Ökningar			3,3				3,3
Minskningar							
Förändring av verkligt värde	9,2	-0,5	0,0		0,2		8,9
Bokföringsvärde 31.12.2017	572,4	21,7	0,4		8,5		602,9
Ökningar	0,0	0,0					0,0
Minskningar							
Förändring av verkligt värde	-23,0	4,7	0,0		-0,3		-18,5
Bokföringsvärde 30.6.2018	549,4	26,5	0,4		8,2		584,4

Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via rapporten över totalresultatet (FVTOCI) består av noterade aktier och finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen (FVTPL) icke-noterade fonder. Noterade aktier har värderats till sitt börsvärde vid rapporteringsperiodens utgång (verkligt värde hierarkinivå 1). Nivå 1 placeringarna består av 32 645 343 Wärtsiläaktier till ett verkligt värde på 549,4 milj. euro. En förändring på 10 % i priset på Wärtsiläaktier skulle påverka totalresultatet med 44,0 milj. euro. Baserat på den nya standarden IFRS 9 som Fiskars implementerat från och med 1.1.2018, kommer Fiskarskoncernen att rapportera förändringen i verkligt värde i rapporten över totalresultat istället för att som tidigare uppta värdeförändringen i resultaträkningen. Det verkliga värdet av icke-noterade fonder baserar sig på fondens egen anmälan (nivå 3). Förändringar i verkligt värde för dessa redovisas i resultaträkningen som tidigare.

Övriga finansiella tillgångar består av noterade och icke-noterade aktier samt långfristiga fordringar. Noterade aktier har värderats till sitt börsvärde (nivå 1). Övriga fordringar och icke-noterade aktier redovisas till anskaffningsvärdet eller till lägre verkligt värde (nivå 3).

FÖRVÄRV OCH AVYTTRINGAR

Förvärv och avyttringar under det andra kvartalet 2018

Inga förvärv eller avyttringar förverkligades under det andra kvartalet 2018.

Förvärv och avyttringar under 2017

Inga förvärv eller avyttringar förverkligades under år 2017. EUR 1,7 miljoner av omsättningen som rapporterades år 2017 för de avyttrade krukverksamheterna i Europa (december 2016) påverkar dock Gruppens jämförbara omsättning för 2017.